

Finoptim invente l'insert-ouvert pour la cheminée



Finoptim
combustion optimization

Baptiste Ploquin

Le problème

L'utilisation des cheminées ouvertes visée par des réglementations!

Un parc installé important

- 16 millions de cheminées à foyer ouvert en Europe
- 3 millions en France

Les cheminées à foyer ouvert sont décriées car :

- Un faible rendement : $< 10\%$
- Des émissions de Monoxyde de Carbone importante : $> 1\%$ par Nm³
- Des rejets de poussières fines importantes : entre 1000 et 5000mg/Nm³



Vers une interdiction progressive si les performances ne sont pas améliorées ?

L'entreprise Finoptim

Date de création : 14 Septembre 2013

Notre métier : conception, assemblage et commercialisation d'appareils de chauffage à bois

Effectif : 2

Fondateurs et dirigeants :

Baptiste Ploquin Président et David Lépiney
Directeur Général



L'équipe



Une équipe jeune
et très dynamique
qui sait s'entourer

Baptiste Ploquin - Président
Responsable commercial et marketing

- **Compétences**
 - Développement commercial et marketing
 - Management
 - Mise sur la marché de produits innovants
- **Qualifications**
 - Master Management de l'innovation
 - Mastère de Management International
 - DUT Commercialisation

David Lépiney - Directeur Général
Responsable technique et production

- **Compétences :**
 - Développement produit
 - Thermique et énergie
 - Industrialisation
 - Partenariats industriels
- **Qualifications**
 - Master Management de l'innovation
 - Ingénieur en Thermique et Energie
 - DUT Thermique Energie



La solution de Finoptim

- **L'insert Ouvert**

L'insert ouvert s'installe dans la cheminée ouverte existante pour booster ses performances thermiques et environnementales en accord avec la réglementation européennes. Design et ergonomique, il s'adapte à la cheminée sans travaux supplémentaire.

- **Performances**

- 45% de rendement
- 70 mg/Nm³ de poussières émises
- 0,145 % de Monoxyde de Carbone



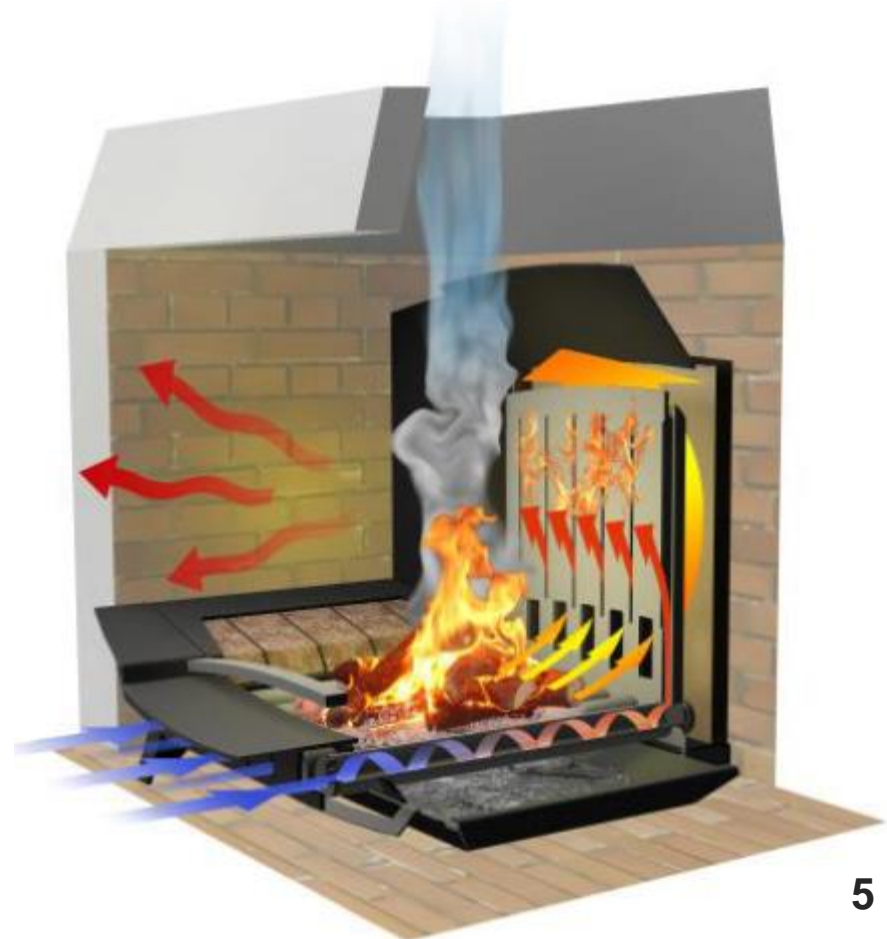
4 fois plus de rendement



80% de d'émissions polluantes en moins



Design, sans travaux et autonome





L'offre Produit : l'insert-ouvert



Modèle | M-500

L	Largeur : 80 à 100 cm
H	Hauteur : 55 cm
P	Profondeur : 50 cm

La gamme des Insert-Ouvert est industrialisée et commercialisée depuis le 01 octobre 2013

Une gamme de produit sur mesure et personnalisable

Nos clients

- Les distributeurs de chauffage à bois indépendant
- Les propriétaires de cheminée à foyer ouvert



Modèle | M-330

L	Largeur : 60 à 80 cm
H	Hauteur : 48 cm
P	Profondeur : 50 cm



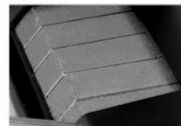
Flammé



Pierre



Rouge



Noir

Les clients



Le Marché abordé

- Rénovation de la cheminée à foyer ouverts:
 - 3 millions de cheminées à foyer ouvert en France dont 50 % sont utilisées (source ADEME)
 - 150 millions de cheminées à foyer ouvert dans le monde (Estimation)



La clientèle

- BtoBtoC : Revendeur-installateur spécialisé dans le chauffage à bois.
- Hôtellerie-Restauration haut de gamme
- End-user : propriétaire de cheminée à foyer ouvert



La concurrence

- L'insert
- Tifon

Nos objectifs

Phase 1 : Entrée sur le marché Quart Sud Est Septembre 2013 – juin 2014

- Mise en place du réseau de distribution
- Répondre à quelques commandes sur la France
- Nombre de clients : 7
- CA : 70 000€



Phase 2 : Confirmation, marché français Juillet 2014 – Mars 2015

- Mise en place du réseau de distribution en France
- Répondre à quelques commandes en Europe
- Nombre de clients : 21
- CA : 250 000 €



Phase 3 : Internationalisation

- Mise en place du réseau de distribution en Europe
- Lancement de nouveau produit
- Nombre de clients : 48
- CA : 1 000 000 €

Entrée sur le marché Sud Est France



Confirmation, marché Français



Internationalisation

2013

2014

2015

2016



Merci de votre attention